EN LAS NEGOCIACIONES DEL TRATADO DE LIBRE COMERCIO.

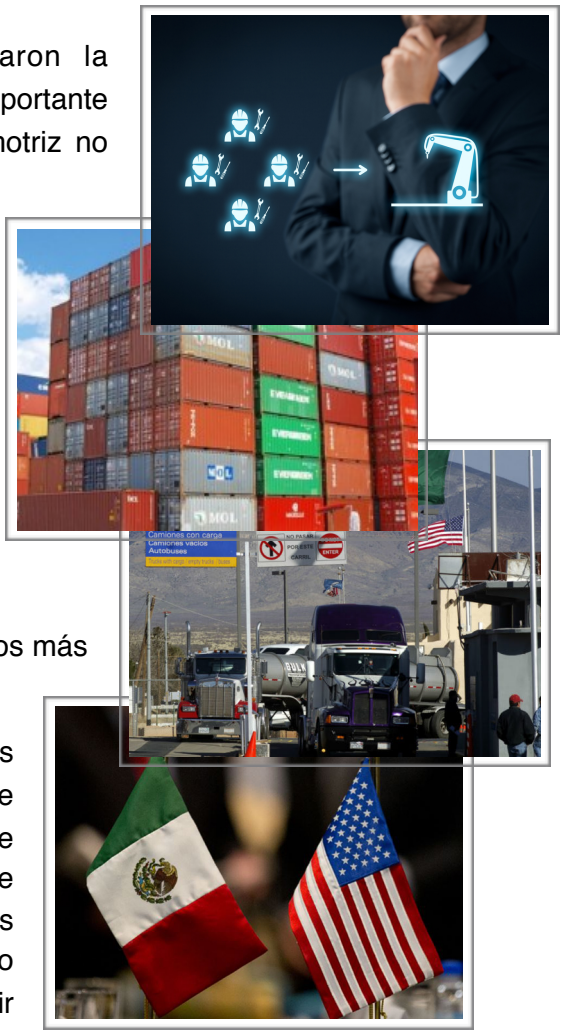
U.S.-MEXICO CEO DIALOGUE

En 2013, los Presidentes Enrique Peña Nieto y Barack Obama sostuvieron un diálogo económico de alto nivel a raíz del cual se creó el **"US-México CEO Dialogue"**. Este ha sido un mecanismo de trabajo del sector privado, dirigido a aumentar la **competitividad** y el comercio entre México y Estados Unidos.

En aquel entonces no teníamos idea que Trump ganaría la Presidencia de los Estados Unidos y propondría cancelar el **Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN)**; sin embargo, sabíamos que era importante trabajar en fortalecer la relación y trabajar conjuntamente para **mejorar la productividad y eficiencia.**

Después de 23 años en vigor, el TLCAN ha demostrado ser un **acierto comercial,** pues el tamaño del mercado de estos tres países, en su conjunto y la oportunidad de exportar libremente sin aranceles, han logrado incrementar las ventas de bienes y servicios, dándole un buen impulso a las **tres economías**, incrementar la competitividad y beneficiar a los consumidores con **mejoras en la calidad y precios de los productos**. Sin embargo, el análisis profundo de TLCAN es **complejo** y está matizado por un **entorno global dinámico** y otros aspectos como la crisis financiera del 2008, la cuarta revolución industrial y el crecimiento de China, por mencionar algunos.

Por ejemplo, México atrajo importantes inversiones en el sector automotriz debido a sus bajos salarios manufactureros. Con esta medida se perdieron



muchos empleos, pero al mismo tiempo incrementaron la competitividad de sus productos. Adicionalmente, es importante mencionar que la pérdida de empleos en el sector automotriz no tiene sus causas solamente en el TLCAN, sino en el surgimiento de nuevas tecnologías y una robótica más avanzada.

Hay varias asignaturas pendientes y es el momento para resolverlas. No obstante, en esta oportunidad para modernizar el TLCAN me gustaría ver una evolución en la visión del acuerdo, que tome en cuenta factores de competitividad globales y nuevas realidades (como los avances tecnológicos y el papel de las economías emergentes), a fin de mejorar como región.

¿Cuál es la combinación de reglas con la que todos ganamos más y fortalecemos nuestras cadenas de suministro regionales?

Por ejemplo, el territorio de Reynosa-McAllen cuenta con tres puentes fronterizos, pero sólo uno de ellos permite el cruce de carga. Para las empresas, éste es un cuello de botella de varias horas que además tiene implicaciones en la salud de los transportistas y en la contaminación ambiental. Tenemos la infraestructura pero necesitamos incrementar el número de puntos de revisión y los procesos de verificación. Invertir en ello, redituaría con creces económica, social y medio ambientalmente hablado.

La transformación de la frontera es uno de los temas que se trabajan en el **"US-México CEO Dialogue"**, lo cual ha generado una relación de confianza. Fruto de la última reunión, se creó la Alianza Económica de Norte América, la cual busca ser una plataforma trilateral para modernizar el TLCAN, pero sin cancelarlo. También, para estos fines la Cámara Americana de Comercio y el Consejo Coordinador Empresarial crearon el **Consejo Económico Estados Unidos-México (US-Mexico Economic Council)** con un enfoque a las negociaciones del TLCAN en un diálogo que represente los intereses comerciales de ambos países.

Los Estados Unidos y Canadá buscan tomarse su tiempo para esta renegociación, mientras que México quiere lograr la modernización del acuerdo antes de que termine la presente Administración Priista. Confío que los tomadores de decisiones cuentan con las herramientas necesarias para construir con visión de largo plazo y espero que haya la voluntad política de todas las partes a fin de **que las generaciones futuras puedan calificar esta negociación como un acierto de nuestro tiempo.**

USMXECO
U.S.-Mexico Economic Council